



WILSON, SONS ANUNCIA RESULTADOS DO 2T08

“Resultado trimestral expressivo, perspectiva positiva”

Data de divulgação:
11 de Agosto de 2008

Eventos relacionados:

Teleconferência - Português

Quinta-feira (14 de Agosto de 2008)
10:00am (Brasília)
Tel.: + 55 2188-0188
Código: Wilson Sons

Teleconferência - Inglês

Quinta-feira (14 de Agosto de 2008)
12:00pm (Brasília)
Tel.: + 1 404 665-9589
Código: 57458174

Contatos:

Felipe Gutterres

Representante Legal - Relações com Investidores

Sandra Calçado

Gerente de Relações com Investidores
ri@wilsonsons.com.br

Relação com Investidores
Rua Jardim Botânico, 518
3º andar
Rio de Janeiro – RJ
Tel.: + 55 (21) 2126-4222
www.wilsonsons.com/ri

Rio de Janeiro, Brasil – 11 de Agosto, 2008 – A Wilson Sons Limited (“Companhia” ou “Wilson, Sons”) anuncia seus resultados do segundo trimestre de 2008 (2T08), bem como os resultados do primeiro semestre do ano (1S08). A Companhia (Bovespa: “WSON11”), através de suas subsidiárias no Brasil, é um dos maiores operadores integrados de logística portuária e marítima no mercado brasileiro, com mais de 170 anos de experiência, oferecendo completa linha de serviços, em âmbito nacional, a participantes da área de comércio internacional, em particular no setor portuário e marítimo, com atividades divididas em seis segmentos de operação: terminais portuários, rebocagem, logística, agenciamento marítimo, offshore e atividades não segmentadas. As informações financeiras e operacionais a seguir, exceto onde indicado o contrário, são apresentadas em base consolidada e em Dólares norte-americanos (US\$), de acordo com International Financial Reporting Standards (IFRS) e International Accounting Standards número 34 (IAS 34).

Destaques

- **Forte desempenho operacional em 2T08 e 1S08, reflexo do crescimento nos segmentos de terminais portuários, rebocagem e offshore;**
- **Lucro líquido de US\$ 25,6 milhões no 2T08, um aumento de 178,6%, quando comparado ao mesmo período de 2007 (2T07);**
- **EBITDA no 2T08 quase dobrou versus 2T07, atingindo o valor de US\$ 30,9 milhões;**
- **Margens em crescimento, atingindo 37,1% e 39,0% nos segmentos de terminais portuários e rebocagem, respectivamente, no 2T08 ;**
- **CAPEX registrou crescimento de 37,8%, quando comparado ao 2T07;**
- **Caixa líquido de US\$ 39,4 milhões (em 30/Junho/2008); 90% da Dívida Total no longo prazo, 96% atrelada ao Dólar.**

DESTAQUES	2T08	2T07	Var. (%)	1S08	1S07	Var. (%)
Receita Líquida (US\$ milhões)	127,2	100,1	27,1	248,4	182,7	36,0
Resultado Operacional (US\$ milhões)	25,2	12,0	110,2	42,0	27,0	55,3
Margem Operacional (%)	19,8	12,0	7,8 p.p.	16,9	14,8	2,1 p.p.
EBITDA (US\$ milhões)	30,9	16,1	91,8	52,6	35,3	49,0
Margem EBITDA (%)	24,3	16,1	8,2 p.p.	21,2	19,3	1,8 p.p.
Lucro Líquido (US\$ milhões)	25,6	9,2	178,6	38,8	21,2	83,1
Margem Líquida (%)	20,1	9,2	11,0 p.p.	15,6	11,6	4,0 p.p.
Investimentos (US\$ milhões)	19,5	14,1	37,8	36,4	27,2	34,2
DÍVIDA LÍQUIDA (US\$ milhões)	30/6/2008	31/3/2008	31/12/2007			
Dívida/Caixa Líquido	-39,4	-48,4	-48,2			



Comentários da Administração

A Wilson, Sons divulga hoje os resultados do Segundo Trimestre de 2008 (2T08), os quais confirmam os fundamentos positivos da Companhia. Entregamos resultados satisfatórios no 2T08 e no 1H08 e apresentamos, a seguir, resumo do desempenho da Companhia, incluindo seus *drivers* de crescimento e estratégia para o futuro.

Resultado trimestral expressivo

O lucro líquido consolidado alcançou, no 2T08, US\$ 25,6 milhões, alta de 178,6% comparado ao valor apresentado no 2T07, de US\$ 9,2 milhões. Os principais fatores que contribuíram para o resultado foram a estrutura de preços e o foco em serviços de maior valor agregado. Somados, os segmentos de terminais portuários e rebocagem foram responsáveis por mais de dois-terços (67,2%) da receita líquida consolidada da Companhia no trimestre, enquanto o EBITDA consolidado, quando comparado ao mesmo trimestre de 2007, apresentou aumento de 42,7% no segmento de terminais portuários e de 48,8% no segmento de rebocadores. Destacamos também, no 2T08, o desempenho do segmento offshore e as operações no estaleiro para terceiros.

A Wilson, Sons apresentou, ainda, resultados positivos no primeiro semestre de 2008 (1S08). Com relação ao mesmo período de 2007, houve aumento de 83,1% no lucro líquido bem como de 49,0% no EBITDA da Companhia, o qual somou US\$ 52,6 milhões. Tal desempenho positivo, observado tanto no 2T08 quanto no 1S08, confirma nossa visão otimista quanto ao modelo de negócios integrado da Wilson, Sons, mesmo tendo em vista o cenário adverso, marcado pelo enfraquecimento do Dólar (valorização do Real frente ao Dólar de 5% no trimestre, e de 16% quando comparado ao 2T07) e o aumento da inflação (de 2% no trimestre e de 6% nos últimos 12 meses, de acordo com o IPCA).

Perspectiva positiva

A Wilson, Sons segue determinada a se beneficiar de seus principais drivers de crescimento. A saúde financeira da Companhia aliada às oportunidades de sinergia – provenientes da corrente de comércio, de fundamentos macroeconômicos estáveis, e da explosão da indústria de óleo e gás – posiciona a Companhia para o crescimento sustentável, enquanto se beneficiada recursos obtidos via *IPO* e condições favoráveis de financiamento.

Sobre as perspectivas de futuro, pretendemos expandir nosso estaleiro, o qual viabilizará novos projetos, especialmente nos segmentos de offshore e rebocagem. Por exemplo, a oportunidade de construção de novas embarcações de apoio marítimo à exploração e produção de petróleo e gás, a participação em novas licitações da Petrobras, bem como novas oportunidades no mercado spot de embarcações de suporte à indústria de óleo e gás. Até o final do ano de 2008, pretendemos, no mínimo, entregar mais um rebocador e um PSV (*Platform Supply Vessel*).

Continuaremos a investir em infra-estrutura e na expansão de capacidade em nossos terminais portuários, bem como na construção de novos rebocadores, com a finalidade de prover serviços de alto valor agregado, atendendo a embarcações de maior *deadweight*, e de oferecer soluções alternativas ao apoio às atividades de *offloading*. Com relação ao segmento de logística, visamos ampliar o portfólio de clientes, melhorar as margens e, assim, acelerar o crescimento. Por fim, continuaremos a analisar a viabilidade e lucratividade de novos projetos e oportunidades, tanto no Brasil quanto na América do Sul.



Terminais Portuários

O segmento de terminais portuários inclui dois terminais de contêiner no Brasil (Tecon Rio Grande e Tecon Salvador), cujas atividades são: operação portuária de carregamento e descarregamento de navios, armazenagem e serviços acessórios. Em adição, a Companhia opera a Brasco, um terminal dedicado à prestação de serviços para a indústria de óleo e gás.

2T08 vs 2T07: +21,3% na Receita Líquida; +23,6% no 1S08 vs 1S07

No segundo trimestre de 2008, o segmento teve Receita Líquida de US\$ 44,8 milhões, beneficiada principalmente pela recuperação de margem, armazenagem e melhor mix de serviços prestados. O impacto positivo, derivado de melhor distribuição de contêineres movimentados (maior quantidade de cheios versus vazios), compensou a redução de volume entre 2T08 quando comparada a 2T07.

Houve, no 2T08 vs 2T07, crescimento da receita via serviços de armazenagem, devido, principalmente, ao aumento das importações e à greve dos auditores da Receita Federal, o que aumentou o período de permanência de produtos armazenados. O crescimento da cabotagem também teve um impacto positivo no desempenho da Companhia no 2T08.

2T08 vs 2T07: EBITDA 42,7% maior, crescimento também em margens

Mesmo diante do cenário adverso, caracterizado pela desvalorização cambial – o que impactou negativamente as exportações no 2T08 – os terminais conseguiram manter o volume de contêineres cheios movimentados neste trimestre em linha com o 2T07. A redução no volume total de contêineres movimentados no 2T08 é explicada pelo menor volume de contêineres vazios operados.

O EBITDA cresceu 42,7% no 2T08, se comparado ao 2T07, atingindo US\$ 16,6 milhões, beneficiado também por créditos fiscais, detalhados na seção de “Resultados Consolidados”. A Margem EBITDA também aumentou no 2T08, em relação ao 2T07, em 5,6 pontos percentuais (*p.p.*).

Perspectivas

No segundo semestre de 2008, a capacidade do Tecon Rio Grande deverá ser expandida em 60%. Todos os equipamentos já se encontram prontos para operar, incluindo portainers (*ship to shore cranes*) e RTGs (*rubber tire gantry*). O desafio que a Companhia enfrenta, agora, é o de implementar também a estratégia de expansão do Tecon Salvador, aprimorando seus equipamentos e infra-estrutura, e tirando vantagem das perspectivas de crescimento do mercado na região Nordeste do país.

A tabela abaixo destaca o desempenho do segmento, no trimestre e no ano:

TERMINAIS PORTUÁRIOS	2T08	2T07	Var. (%)	1S08	1S07	Var. (%)
Receita Líquida (US\$ milhões)	44,8	36,9	21,3	82,7	66,9	23,6
Resultado Operacional (US\$ milhões)	14,0	10,2	37,4	23,7	18,3	29,5
Margem Operacional (%)	31,4	27,7	3,7 p.p.	28,7	27,3	1,3 p.p.
EBITDA (US\$ milhões)	16,6	11,6	42,7	28,4	21,1	34,7
Margem EBITDA (%)	37,1	31,5	5,6 p.p.	34,4	31,6	2,8 p.p.



Terminais Portuários (Continuação)

As tabelas, a seguir, apresentam os indicadores operacionais do Tecon Rio Grande e do Tecon Salvador, bem como os principais indicadores da Brasco:

TERMINAIS PORTUÁRIOS - TOTAL *	2T08	2T07	Var. (%)	1S08	1S07	Var. (%)
INDICADORES OPERACIONAIS (TEUs)						
Longo Curso						
Cheios	95.113	100.558	-5,4	190.086	190.276	-0,1
Vazios	43.156	65.612	-34,2	94.261	117.525	-19,8
Cabotagem						
Cheios	14.199	12.200	16,4	25.717	22.101	16,4
Vazios	16.680	15.191	9,8	31.514	29.652	6,3
Outros (remoção, transbordo e navegação interior)						
Cheios	21.906	23.972	-8,6	45.469	46.807	-2,9
Vazios	7.100	6.906	2,8	12.021	13.425	-10,5
TOTAL	198.154	224.439	-11,7	399.068	419.786	-4,9

* Estão incluídos: Tecon Salvador, Tecon Rio Grande e Operação nos portos públicos de Santos (não operacional desde o final do ano de 2007) e Fortaleza.

TERMINAIS PORTUÁRIOS - TECON SALVADOR	2T08	2T07	Var. (%)	1S08	1S07	Var. (%)
INDICADORES OPERACIONAIS (TEUs)						
Longo Curso						
Cheios	28.891	31.078	-7,0	59.182	59.042	0,2
Vazios	2.651	9.288	-71,5	5.841	14.412	-59,5
Cabotagem						
Cheios	5.965	5.892	1,2	10.768	10.862	-0,9
Vazios	12.503	12.094	3,4	25.388	22.818	11,3
Outros (remoção, transbordo e navegação interior)						
Cheios	5.466	5.971	-8,5	9.966	11.249	-11,4
Vazios	333	455	-26,8	1.265	1.183	6,9
TOTAL	55.809	64.778	-13,8	112.410	119.566	-6,0

TERMINAIS PORTUÁRIOS - TECON RIO GRAND	2T08	2T07	Var. (%)	1S08	1S07	Var. (%)
INDICADORES OPERACIONAIS (TEUs)						
Longo Curso						
Cheios	66.222	67.773	-2,3	129.600	127.870	1,4
Vazios	40.505	54.327	-25,4	86.893	99.599	-12,8
Cabotagem						
Cheios	8.234	6.308	30,5	14.949	11.239	33,0
Vazios	4.177	3.097	34,9	6.126	6.834	-10,4
Outros (remoção, transbordo e navegação interior)						
Cheios	16.440	17.848	-7,9	35.462	35.327	0,4
Vazios	6.767	6.344	6,7	10.733	11.991	-10,5
TOTAL	142.345	155.697	-8,6	283.763	292.860	-3,1

TERMINAL PARA A INDÚSTRIA DE ÓLEO E GÁS	2T08	2T07	Var. (%)	1S08	1S07	Var. (%)
RECEITA BRASCO (US\$ milhões)	3,2	3,5	-9,4	6,0	7,0	-14,4
Receita Contratos (%)	38	73	-48,3	40	67	-40,6
Receita SPOT (%)	62	27	129,6	60	33	84,3
Quantidade de Contratos (#)	2,0	5,0	-60,0	2,0	4,1	-51,0

DETALHAMENTO DE RECEITAS *	2T08	2T07	Var. (%)	1S08	1S07	Var. (%)
MOVIMENTAÇÃO DE CONTÊINERES (%) **	58,6	63,9	-5,3 p.p.	61,1	63,2	-2,1 p.p.
ARMAZENAGEM (%)	18,6	13,5	5,0 p.p.	17,5	14,4	3,1 p.p.
OUTROS SERVIÇOS (%) ***	22,8	22,5	0,3 p.p.	21,4	22,5	-1,0 p.p.
TOTAL (%)	100,0	100,0		100,0	100,0	

* Apenas considerando os Terminais de Contêineres

** Longo Curso, Cabotagem, Remoção, Transbordo e Navegação Interior

*** Depot, estufagem/desestufagem de cntrs, fornecimento de energia, monitoramento de cntrs reefers, manuseio de contêineres e outros serviços acessórios



Rebocagem

A Wilson, Sons oferece os seguintes serviços relacionados à atividade de rebocagem: rebocagem portuária, rebocagem oceânica, assistência a salvatagem e apoio a operações marítimas da indústria offshore.

2T08 vs 2T07: +15,0% na Receita Líquida; +19,1% no 1S08 vs 1S07

A Receita Líquida atingiu US\$ 40,7 milhões no 2T08, representando um aumento de 15,0% na comparação com o segundo trimestre de 2007. A variação é explicada, principalmente, por um melhor mix de manobras portuárias, por melhores margens e, ainda, por serviços prestados a navios de maior deadweight. Outro impacto positivo na comparação do 2T08 com o 2T07 foi o aumento dos serviços especiais no período (operações especiais de suporte às atividades de offloading através do rebocador Volans, serviços de assistência a salvatagem e rebocagem oceânica).

2T08 vs 2T07: +48,8% no EBITDA; +8,9 p.p. na Margem EBITDA

A combinação entre estratégia de preço e prestação de serviços mais rentáveis no 2T08 foi, predominantemente, responsável pelo aumento de 48,8% do EBITDA quando comparado ao 2T07. O EBITDA alcançou US\$ 15,9 milhões no trimestre, devido ao aumento no número de operações especiais (que possuem maiores margens), juntamente com a reversão de provisões para contingências (no montante de US\$ 0,9 milhão), e crédito fiscal no valor de aproximadamente US\$ 1,6 milhão, se forem comparados 2T08 versus 2T07.

Excluindo-se provisões para contingências e crédito fiscal, o EBITDA do 2T08 seria, ainda, de US\$ 13,4 milhões, 25% superior ao 2T07. Ainda no 2T08, a Margem EBITDA também registrou crescimento em relação ao 2T07, de 8,9 pontos percentuais (p.p.).

Perspectivas

A Wilson, Sons pretende continuar a tirar vantagem do mercado *spot* para a indústria de óleo e gás prestando serviços com os rebocadores Volans e Aquarius, o que diversifica o segmento de rebocagem e operações especiais, através das atividades de suporte a salvatagem e a offloading. Além disso, a Companhia continuará a investir em novos equipamentos e ferramentas, reforçando a infra-estrutura diferenciada da Wilson, Sons.

A tabela, a seguir, destaca o desempenho do segmento, no trimestre e no ano:

REBOCAGEM	2T08	2T07	Var. (%)	1S08	1S07	Var. (%)
Receita Líquida (US\$ milhões)	40,7	35,4	15,0	77,0	64,6	19,1
Resultado Operacional (US\$ milhões)	14,4	9,5	51,2	24,6	17,9	37,3
Margem Operacional (%)	35,5	27,0	8,5 p.p.	31,9	27,7	4,2 p.p.
EBITDA (US\$ milhões)	15,9	10,7	48,8	27,4	21,0	30,4
Margem EBITDA (%)	39,0	30,2	8,9 p.p.	35,6	32,5	3,1 p.p.
Nº de Manobras	13.929	13.458	3,5	28.568	27.763	2,9
DETALHAMENTO DE RECEITAS	2T08	2T07	Var. (%)	1S08	1S07	Var. (%)
Receita Total (%)						
Manobras Portuárias	90,1	94,3	-4,2 p.p.	91,5	95,3	-3,8 p.p.
Operações Especiais	9,9	5,7	4,2 p.p.	8,5	4,7	3,8 p.p.



Logística

A Wilson, Sons desenvolve e fornece soluções de logística diferenciadas para a gestão da cadeia de suprimentos de seus clientes e distribuição de seus produtos, que passam pela integração de diversos serviços de logística, incluindo: armazenagem, armazenagem alfandegada, distribuição, transporte rodoviário, transporte multimodal, e "NVOCC" (*Non Vessel Operating Common Carrier*).

2T08 vs 2T07: +54,9% na Receita Líquida; +52,2% no 1S08 vs 1S07

No segundo trimestre de 2008, a Receita Líquida atingiu US\$ 22,5 milhões, influenciado positivamente, nesse caso, pela valorização do real. Outra contribuição positiva foi a do EADI Santo André (Porto Seco localizado em Santo André, SP), onde houve um aumento no volume das importações e na armazenagem de produtos de maior valor agregado.

2T08 vs 2T07: -14,5% no EBITDA; +35,1% no 1S08 vs 1S07

No 2T08, foi registrada queda de 14,5% no EBITDA, para US\$ 0,8 milhão no trimestre, em comparação ao 2T07. Entretanto, no acumulado do ano, quando comparado ao mesmo período de 2007, o EBITDA cresceu 35,1%, atingindo o montante de US\$ 2,8 milhões.

Os fatores que impactaram negativamente esse resultado foram: (i) aumento do custo de pessoal (referentes à fase de start-up, assim como custo fixo alto no EADI), (ii) desenvolvimento da área comercial, responsável pelo aumento nas vendas, e (iii) revisão estratégica da estrutura de preços, o que pressiona as margens no curto prazo, mas favorece contratos de longo prazo com clientes do segmento de transportes.

Perspectivas

A Wilson, Sons mantém-se otimista no segmento de logística e visa aumentar tanto sua margem quanto a rentabilidade, entre o curto e médio prazo. Há, ainda, a expectativa de novas e estratégicas operações a serem iniciadas no segundo semestre de 2008.

A tabela, a seguir, destaca o desempenho do segmento, no trimestre e no ano:

LOGÍSTICA	2T08	2T07	Var. (%)	1S08	1S07	Var. (%)
Receita Líquida (US\$ milhões)	22,5	14,5	54,9	44,6	29,3	52,2
Resultado Operacional (US\$ milhões)	0,5	0,8	-37,6	2,2	1,8	23,5
Margem Operacional (%)	2,2	5,4	-3,3 p.p.	4,9	6,1	-1,1 p.p.
EBITDA (US\$ milhões)	0,8	1,0	-14,1	2,8	2,1	35,1
Margem EBITDA (%)	3,7	6,6	-2,9 p.p.	6,2	7,0	-0,8 p.p.
Nº de Viagens	16.248	16.806	-3,3	33.668	31.928	5,4
Nº de Operações	25	24	4,2	25	24	4,2



Agenciamento Marítimo

A Wilson, Sons presta serviços de agenciamento a armadores nos principais portos do país. Esses serviços incluem: representação comercial, serviços de documentação, controle de contêineres e também de demurrage (sobrestadia).

2T08 vs 2T07: Receita Líquida estável; em linha no 1S08 vs 1S07

Os resultados operacionais mostraram que a Companhia foi capaz de atender a um número 17,8% superior de escalas de navios atendidas no 2T08, comparado ao 2T07, e 10,3% acima no 1S08 versus 1S07. Entretanto, o número de contêineres controlados diminuiu na comparação do 2T08 com o 2T07, impactando a receita líquida do segmento, que atingiu US\$ 5,1 milhões no trimestre.

Com o objetivo de reduzir a sua exposição às flutuações cambiais, a Wilson, Sons decidiu alterar algumas taxas cobradas inicialmente em Dólar, para outras atreladas ao Real. A Companhia também aumentou, no 2T08, os valores cobrados por *BL Fee*, em relação ao 2T07.

2T08 vs 2T07: queda acentuada no EBITDA; ambiente de desvalorização cambial afeta resultados

Com margens pressionadas, o segmento de Agenciamento Marítimo finalizou o 2T08 abaixo do 2T07, principalmente em função de Dólar mais fraco no trimestre (16% abaixo no 2T08 em comparação ao 2T07) e maiores custos de pessoal, resultado de novo acordo coletivo. O EBITDA do 2T08 alcançou US\$ 1,2 milhão. A Margem EBITDA também sofreu queda, tanto no trimestre quanto no acumulado do ano.

Entretanto, a reversão de provisão para devedores duvidosos, de aproximadamente US\$ 0,6 milhão, amenizou o impacto adverso de uma série de fatores negativos no resultado trimestral do segmento.

Perspectivas

O negócio de agenciamento marítimo enfrenta um ambiente desafiador. Entretanto, a Companhia acredita que sua presença nacional, aliada a sua vasta especialização em operações com clientes *liner* e *tramp*, permitirá a ampliação do portfólio de clientes, enquanto foca suas atenções também na recuperação de margens.

A tabela, a seguir, destaca o desempenho do segmento, no trimestre e no ano:

AGENCIAMENTO MARÍTIMO	2T08	2T07	Var. (%)	1S08	1S07	Var. (%)
Receita Líquida (US\$ milhões)	5,1	5,2	-2,9	9,9	9,8	1,7
Resultado Operacional (US\$ milhões)	1,1	1,7	-32,9	1,7	3,1	-44,8
Margem Operacional (%)	22,6	32,7	-10,1 p.p.	17,4	32,1	-14,7 p.p.
EBITDA (US\$ milhões)	1,2	1,9	-36,9	1,8	3,5	-47,5
Margem EBITDA (%)	23,4	36,0	-12,6 p.p.	18,3	35,4	-17,1 p.p.
Nº de Escalas Atendidas	1.528	1.297	17,8	3.011	2.731	10,3
BLs Processados	23.340	26.545	-12,1	46.033	52.883	-13,0
Nº Contêineres Controlados	45.752	50.798	-9,9	92.157	101.596	-9,3



Offshore

O segmento de offshore presta serviços de apoio à exploração e produção de óleo e gás, através da operação de suas embarcações (PSVs), que transportam, dentre outros, materiais necessários para as operações das plataformas, equipamentos, lama para perfuração e cimento.

2T08 vs 2T07: +55,9% na Receita Líquida; + 63,9% no 1S08 vs 1S07

A Receita Líquida atingiu US\$ 4,4 milhões no 2T08, impactada, principalmente, pela maior taxa diária e maiores margens operacionais, em comparação ao mesmo período de 2007. O desempenho no 2T08 também foi marcado, em grande parte, pelo início das operações do PSV Pelicano, em meados de maio de 2008. O PSV opera a taxas diárias atraentes desde maio de 2008, derivadas de operação spot e baseadas em contrato renovável.

2T08 vs 2T07: +137,8% no EBITDA; Margem EBITDA ultrapassa expectativas

O EBITDA alcançou US\$ 2,1 milhões no 2T08, superando em 137,8% o EBITDA registrado no 2T07, em parte explicado pela entrega antecipada do PSV Pelicano ao mercado. Entre os meses de março a maio de 2008, houve um aumento nas taxas diárias, impulsionando a margem EBITDA em 16,4 p.p. acima do mesmo período de 2007.

Perspectivas

O PSV Atobá, a quinta unidade da frota, deve entrar em operação em setembro de 2008. Até o ano de 2010, a Wilson, Sons planeja entregar, ainda, mais duas embarcações PSV.

Além disso, com o plano de expansão de seu estaleiro, a Companhia pretende competir por contratos adicionais no futuro, inclusive nas novas licitações da Petrobras previstas para PSVs e *anchor handlers* (AHTSs).

A tabela, a seguir, destaca o desempenho do segmento, no trimestre e no ano:

OFFSHORE	2T08	2T07	Var. (%)	1S08	1S07	Var. (%)
Receita Líquida (US\$ milhões)	4,4	2,8	55,9	7,6	4,6	63,9
Resultado Operacional (US\$ milhões)	1,1	0,0	N/D	1,5	0,4	303,9
Margem Operacional (%)	25,9	-1,6	27,4 p.p.	20,3	8,2	12,1 p.p.
EBITDA (US\$ milhões)	2,1	0,9	137,8	3,2	1,7	91,4
Margem EBITDA (%)	47,7	31,3	16,4 p.p.	42,9	36,7	6,2 p.p.
PSVs	4	3	33,3	4	3	33,3
Dias de Operação	301	254	18,4	574	434	32,2



Atividades Não-Segmentadas

Incluem serviços prestados a terceiros pelo estaleiro da Companhia, localizado no Guarujá (SP), além de participação na empresa de dragagem Dragaport* e custos de administração da Companhia, relativos a serviços de *back-office*, que servem a todos os segmentos.

2T08 vs 2T07: +87,2% na Receita Líquida; +258,3% no 1S08 vs 1S07

Ao final de 2007, a Wilson, Sons iniciou a construção de PSVs para terceiros, firmando um contrato de US\$ 100 milhões. A Receita Líquida do segmento, no 2T08, atingiu o montante de US\$ 9,9 milhões, alta de 87,2% sobre o resultado do 2T07, influenciada pelas respectivas operações em seu estaleiro.

2T08 vs 2T07: EBITDA também em alta quando comparado ao 2T07

O EBITDA da Companhia foi, no 2T08, impactado positivamente pela contabilização, no valor de US\$ 2,4 milhões, de serviços referentes à construção parcial de PSVs para terceiros. O resultado das atividades de construção de PSVs vai sendo contabilizado à medida em que cada fase da construção é concluída.

Perspectivas

Como ativo estratégico da Companhia, o estaleiro desempenha um papel importante no crescimento de seu modelo integrado de negócios, já que sua expansão permitirá a viabilidade de novos projetos. Além disso, a empresa pretende continuar a investir na qualificação profissional e no desenvolvimento de carreira de seus funcionários, em linha com os princípios e filosofia empresarial da Wilson, Sons.

A tabela, a seguir, destaca o desempenho do segmento, no trimestre e no ano:

ATIVIDADES NÃO-SEGMENTADAS	2T08	2T07	Var. (%)	1S08	1S07	Var. (%)
Receita Líquida (US\$ milhões)	9,9	5,3	87,2	26,7	7,5	258,3
Resultado Operacional (US\$ milhões)	-6,0	-10,2	-41,1	-11,8	-14,5	-18,7
Margem Operacional (%)	-	-	-	-	-	-
EBITDA (US\$ milhões)	-5,6	-9,9	-42,9	-11,1	-14,0	-21,1
Margem EBITDA (%)	-	-	-	-	-	-

(*) Ao final do ano de 2007, a Dragaport vendeu duas dragas, seus principais ativos, para a empresa americana Great Lakes.



Resultados Consolidados

A tabela, a seguir, ilustra os comentários sobre o desempenho da Wilson, Sons, e apresenta detalhamento dos resultados consolidados da Companhia, no 2T08 e 1S08, em relação aos respectivos períodos de 2007:

Consolidado (US\$ milhões)	2T08	2T07	Var. (%)	1S08	1S07	Var. (%)
Receita Líquida	127,2	100,1	27,1	248,4	182,7	36,0
Custos de Insumos e Matérias Primas	17,6	11,4	55,2	43,9	22,5	95,5
Despesas de Pessoal	38,6	30,0	28,7	70,8	51,6	37,2
Outras Despesas Operacionais	40,2	42,5	-5,4	81,4	73,9	10,2
Resultado na Venda de Ativo Imobilizado	0,2	-0,1	N/D	0,2	0,5	-54,9
EBITDA	30,9	16,1	91,8	52,6	35,3	49,0
Depreciação e Amortização	5,7	4,1	38,1	10,6	8,3	28,3
Resultado Operacional	25,2	12,0	110,2	41,9	27,0	55,3

Receita Líquida 27,1% maior no 2T08 vs 2T07, +36,0% no 1S08 vs 1S07

Os resultados positivos no 2T08 e 1S08 derivaram, principalmente, de atividades no segmento de terminais portuários, rebocagem e offshore, além do resultado nas operações do estaleiro. Conforme ilustrado na tabela acima, a Receita Líquida atingiu US\$ 127,2 milhões no 2T08, valor 27,1% superior ao registrado no 2T07. Também com crescimento, no 1S08 a Receita Líquida aumentou em 36,0%, comparado ao 1S07, atingindo US\$ 248,4 milhões.

Custos de Insumos e Matérias Primas 55,2% maior no 2T08 vs 2T07, +95,5% no 1S08 vs 1S07

Os custos de insumos e matérias primas aumentaram no 2T08, bem como no 1S08, principalmente, devido às atividades de construção de PSVs para terceiros, em comparação com o resultado do ano de 2007. O aumento no consumo de combustível nos terminais (ocasionado pelo aumento do número de equipamentos em operação no período), e também o crescimento das atividades de rebocagem (tendo em vista o maior número de operações especiais realizadas no 2T08 e 1S08) foram responsáveis, em parte, pela elevação em comparação aos resultados do 2T07 e 1S07.

Despesas de Pessoal tiveram alta de 28,7% no 2T08 vs 2T07, +37,2% no 1S08 vs 1S07

O crescimento das despesas de pessoal impactou negativamente o desempenho da Companhia no 2T08 e do 1S08, como resultado dos seguintes eventos: (i) acordo coletivo (5,8% maior, tanto no trimestre quanto no semestre); (ii) aumento no número de funcionários, principalmente nos segmentos de terminais portuários, offshore e estaleiro; (iii) provisão para *phantom stock options* de aproximadamente US\$ 1,7 milhão no 2T08 e US\$ 2,6 milhões no 1S08; (iv) impacto de US\$ 2,1 milhões no 2T08 e US\$ 3,3 milhões no 1S08, referente ao pagamento do programa de participação nos lucros e resultados (PLR), incluindo ajustes de provisão em 2008 e reversão de provisões de 2007; e, finalmente, (v) desvalorização do Dólar, tanto no trimestre (-16%) quanto no semestre (-17%).



Resultados Consolidados (Continuação)

Outras Despesas Operacionais 5,4% menores no 2T08 vs 2T07, +10,2% no 1S08 vs 1S07

Quando comparado ao 2T07, outras despesas operacionais foram positivamente impactadas no 2T08 por menores custos relativos a: (i) aluguel de rebocadores; (ii) reversão de provisões para contingências (efeito líquido de US\$ 1,9 milhão) e de provisões para devedores duvidosos (efeito líquido de US\$ 0,5 milhão); (iv) créditos fiscais equivalentes a US\$ 3,7 milhões; e (v) ganho de US\$ 0,6 milhão, referente à ausência de cobrança de CPMF no 2T07. Por outro lado, como resultado do maior volume de operações, custos relativos a fretes e custos de serviços aumentaram no 1S08 em comparação ao 1S07.

EBITDA quase dobra, aumento de 91,8% no 2T08 vs 2T07, +49,0% no 1S08 vs 1S07

O desempenho dos segmentos de terminais portuários no 2T08 e 1S08, rebocagem e offshore foram os principais responsáveis pelo crescimento do EBITDA e o aumento em Margem EBITDA, em comparação ao 2T07 e 1S07. Alguns itens impactaram o desempenho da Wilson, Sons no 2T08 e 1S08 e irão se refletir nos resultados da Companhia a partir desse trimestre.

Esses itens tiveram um efeito líquido de US\$ 3,0 milhões no 2T08 e US\$ 1,1 milhão no 1S08, e incluem provisões relacionadas ao plano de *phantom stock options* da Companhia, ao seu programa de PLR, contingências, assim como provisão para devedores duvidosos. Os créditos fiscais, no valor de US\$ 3,7 milhões, também impactaram positivamente os resultados consolidados, trimestrais e semestrais, da Companhia.

A tabela, a seguir, apresenta detalhamento do EBITDA por segmento:

EBITDA (US\$ milhões)	2T08	2T07	Var. (%)	1S08	1S07	Var. (%)
Terminais Portuários	16,6	11,6	42,7	28,4	21,1	34,7
Rebocagem	15,9	10,7	48,8	27,4	21,0	30,4
Logística	0,8	1,0	-14,1	2,8	2,1	35,1
Agenciamento Marítimo	1,2	1,9	-36,9	1,8	3,5	-47,5
Offshore	2,1	0,9	137,8	3,2	1,7	91,4
Atividades Não-segmentadas	-5,6	-9,9	-42,9	-11,1	-14,0	-21,1
Total	30,9	16,1	91,8	52,6	35,3	49,0



Resultados Consolidados (Continuação)

Resultado Financeiro atingiu crescimento de 182,2% no 2T08 vs 2T07, +118,6% no 1S08 vs 1S07

As Receitas Financeiras aumentaram em US\$ 6,0 milhões no 2T08 se comparadas ao 2T07, devido, principalmente, a um aumento no montante investido no caixa, resultado dos recursos obtidos do IPO, no final de abril de 2007, e a geração operacional de caixa.

Além disso, a companhia obteve ganho de variação cambial do caixa aplicado em reais, que, de acordo com os critérios do IFRS é considerado receita financeira, conforme ilustrado na tabela abaixo:

RECEITAS e DESPESAS FINANCEIRAS (US\$ milhões)	2T08	2T07	Var. (%)	1S08	1S07	Var. (%)
Receitas Financeiras	10,4	4,4	135,2	14,2	7,5	88,1
Despesas Financeiras	-2,0	-1,4	42,6	-4,0	-2,8	40,5
Receitas Financeiras Líquidas	8,4	3,0	182,2	10,3	4,7	118,6

Lucro Líquido 178,6% maior no 2T08 vs 2T07, +83.1% no 1S08 vs 1S07

Lucro Líquido atingiu US\$ 25,6 milhões no 2T08. No 1S08, por sua vez, o Lucro Líquido atingiu US\$ 38,8 milhões.

CAPEX 37,8% maior no 2T08 vs 2T07, +34,2% no 1S08 vs 1S07

Os investimentos alcançaram um montante de US\$ 19,5 milhões no 2T08 e US\$ 36,4 milhões no 1S08 e foram destinados, em sua maior parte, aos segmentos de terminais portuários, rebocagem e offshore. Destacaram-se os seguintes projetos: (i) expansão do terceiro berço do Tecon Rio Grande, seguido da aquisição de equipamentos no Tecon Rio Grande e Tecon Salvador, (ii) leasing de equipamentos no segmento de logística, e (iii) investimentos em novos rebocadores e no PSV Atobá.

INVESTIMENTOS (US\$ milhões)	2T08	2T07	Var. (%)	1S08	1S07	Var. (%)
Terminais Portuários	6,8	3,8	78,7	12,9	8,7	48,8
Rebocagem	4,6	5,5	-16,1	7,6	7,9	-4,3
Logística	3,3	0,4	831,8	4,4	0,4	994,5
Agenciamento Marítimo	0,1	0,4	-67,9	0,3	0,4	-39,7
Offshore	4,3	3,8	12,3	10,7	9,2	15,6
Atividades Não-segmentadas	0,3	0,2	14,4	0,6	0,5	18,6
Total	19,5	14,1	37,8	36,4	27,2	34,2



Resultados Consolidados (Continuação)

Caixa Líquido no valor de US\$ 39,4 milhões, posição de 30 de junho de 2008

Quando comparado ao 2T07, houve um incremento no endividamento total de US\$ 17,5 milhões no 2T08, atingindo o montante de US\$ 161,6 milhões em 30 de junho de 2008. Ocorreram novas liberações de recursos pelo BNDES e IFC, com o objetivo de aumentar a nossa frota de embarcações e de expandir a capacidade do Tecon Salvador, respectivamente.

Em 30 de junho de 2008, cerca de 90% da dívida total era de longo prazo, e 96% atrelada ao Dólar.

Caixa e equivalentes de caixa totalizaram US\$ 201,0 milhões no período, incluindo os recursos líquidos obtidos no IPO. Comparado com a posição em 31 de março de 2008, o caixa gerado no 2T08 foi destinado ao pagamento parcial da dívida, assim como novos investimentos e o pagamento total de dividendos anuais no valor de US\$ 16,0 milhões aos acionistas, em maio de 2008.

A tabela, abaixo, ilustra as mudanças recentes no nível de endividamento da Companhia:

DÍVIDA LÍQUIDA (US\$ milhões)	30/6/2008	31/3/2008	31/12/2007
Curto Prazo	15,6	14,0	14,7
Longo Prazo	146,0	130,1	134,8
Endividamento Total	161,6	144,1	149,5
(-) Caixa e aplicações	-201,0	-192,5	-197,7
(=) Dívida/Caixa Líquido	-39,4	-48,4	-48,2

DÍVIDA TOTAL (US\$ milhões)	30/6/2008	31/3/2008	31/12/2007
R\$ Denominado	6,0	0,1	0,1
US\$ Denominado	155,6	144,0	149,4
Dívida Total	161,6	144,1	149,5



Contatos

Para maiores informações, entre em contato:

Felipe Gutterres

Representante Legal - Relações com Investidores
E-mail: ri@wilsonsons.com.br
Telefone: + 55 (21) 2126-4222

Sandra Calçado

Gerente de Relações com Investidores
E-mail: sandra.calçado@wilsonsons.com.br
Telefone: + 55 (21) 2126-4263

Próximos Eventos

Teleconferência e Webcast (Português)

Quinta-feira (14 de Agosto)
às 10h00 (Brasília)
Número de acesso: +55 11 2188-0188
Código de acesso: Wilson Sons

Replay (disponível até 21/8/2008):
+55 11 2188-0188

Teleconferência e Webcast (Inglês)

Quinta-feira (14 de Agosto)
às 12h00 (Brasília)
Número de acesso: +1 404 665-9589
Código de acesso: 57458174

Replay (disponível até 21/8/2008):
+1 706 645-9291

A transmissão via Webcast estará disponível no site: <http://www.wilsonsons.com/ri>



Demonstrações Condensadas e Consolidadas dos Resultados

WILSON SONS LIMITED E SUBSIDIÁRIAS

DEMONSTRAÇÕES CONDENSADAS E CONSOLIDADAS DO RESULTADO

PARA OS PERÍODOS FINDOS EM 30 DE JUNHO DE 2008 E 2007

(Em milhares, exceto quando mencionado - valores em reais apurados através de tradução de conveniência)

Notas	Trimestre findo em		Semestre findo em		Conversão para conveniência			
	30/06/08	30/06/07	30/06/08	30/06/07	Trimestre findo em		Semestre findo em	
	US\$	US\$	US\$	US\$	R\$	R\$	R\$	R\$
4	127.223	100.067	248.443	182.671	202.526	192.749	395.496	351.861
	-17.625	-11.359	-43.901	-22.459	-28.057	-21.880	-69.886	-43.261
5	-38.644	-30.034	-70.767	-51.576	-61.517	-57.851	-112.654	-99.346
	-5.702	-4.129	-10.636	-8.288	-9.077	-7.953	-16.931	-15.964
6	-40.199	-42.490	-81.431	-73.870	-63.993	-81.844	-129.630	-142.288
	179	-53	241	534	285	-102	384	1.029
	25.232	12.002	41.949	27.012	40.167	23.119	66.779	52.031
	10.350	4.401	14.163	7.530	16.476	8.477	22.546	14.504
7	-2.014	-1.412	-3.951	-2.813	-3.206	-2.720	-6.290	-5.418
	33.568	14.991	52.161	31.729	53.437	28.876	83.035	61.117
8	-7.933	-5.745	-13.350	-10.505	-12.629	-11.066	-21.252	-20.235
	25.635	9.246	38.811	21.224	40.808	17.810	61.783	40.882
	25.549	8.913	38.591	20.563	40.671	17.169	61.433	39.608
	86	333	220	661	137	641	350	1.274
	25.635	9.246	38.811	21.224	40.808	17.810	61.783	40.882
23	35,9c	15,0c	54,2c	49,0c	57,2c	29,0c	86,4c	93,0c

Taxas de câmbio:

30/06/08 - R\$1,5919/ US\$1,00

31/12/07 - R\$1,7713/ US\$1,00

30/06/07 - R\$1,9262/ US\$1,00

As notas explicativas anexas são parte integrante das demonstrações financeiras consolidadas.



Balanco Patrimonial Condensado e Consolidado

WILSON SONS LIMITED E SUBSIDIÁRIAS

BALANÇOS PATRIMONIAIS CONDENSADOS E CONSOLIDADOS
LEVANTADOS EM 30 DE JUNHO DE 2008 E 31 DE DEZEMBRO DE 2007

(Em milhares, exceto quando mencionado - valores em reais apurados através de tradução de conveniência)

	Nota	30/06/08 US\$	30/12/07 US\$	Conversão para conveniência	
				30/06/08 R\$	30/12/07 R\$
ATIVOS NÃO CIRCULANTES					
Ágio	9	13.132	13.132	20.905	23.261
Intangíveis	10	2.096	2.041	3.337	3.615
Imobilizado	11	281.891	252.105	448.742	446.554
Impostos diferidos ativos	17	19.255	12.713	30.652	22.519
Investimentos disponíveis para venda	12	-	6.466	-	11.453
Outros ativos não circulantes		13.155	11.123	20.941	19.701
Total dos ativos não circulantes		329.529	297.580	524.577	527.103
ATIVOS CIRCULANTES					
Investimentos disponíveis para venda	12	7.204	-	11.468	-
Estoques	13	9.308	7.379	14.817	13.070
Contas a receber de clientes e outros recebíveis	14	84.793	72.755	134.982	128.671
Caixa e equivalentes de caixa	15	201.020	197.688	320.004	350.165
Total dos ativos circulantes		302.325	277.822	481.271	492.106
Total do ativo		631.854	575.402	1.005.848	1.019.209
CAPITAL E RESERVAS					
Capital social	23	9.905	9.905	15.768	17.545
Reservas de capital		146.334	146.334	232.949	259.201
Reservas de lucros		1.981	-	3.154	-
Lucro não realizado de investimento		2.827	2.341	4.500	4.147
Lucros acumulados		162.515	141.912	258.708	251.368
Ajuste de conversão		21.795	15.807	34.695	27.999
Patrimônio líquido atribuível aos acionistas da controladora		345.357	316.299	549.774	560.260
Participação de minoritários		6.073	5.254	9.668	9.306
Total do patrimônio líquido		351.430	321.553	559.442	569.566
PASSIVOS NÃO CIRCULANTES					
Financiamentos bancários	16	145.982	134.744	232.389	238.672
Impostos diferidos passivos	17	11.778	10.807	18.749	19.142
Provisões para contingências	18	11.884	12.484	18.918	22.113
Arrendamento mercantil financeiro	19	4.716	1.441	7.507	2.552
Total dos passivos não circulantes		174.360	159.476	277.563	282.479
PASSIVOS CIRCULANTES					
Fornecedores e outras contas a pagar	20	86.539	76.042	137.761	138.236
Imposto de renda e contribuição social a pagar		2.341	742	3.727	1.315
Arrendamento mercantil financeiro	19	1.553	869	2.472	1.539
Empréstimos e financiamentos	16	15.631	14.720	24.883	26.074
Total dos passivos circulantes		106.064	94.373	168.843	167.164
Total do passivo		280.424	253.849	446.406	449.643
Total do patrimônio líquido e passivo		631.854	575.402	1.005.848	1.019.209

Taxas de câmbio:

30/06/08 - R\$1,5919/ US\$1,00

31/12/07 - R\$1,7713/ US\$1,00

30/06/07 - R\$1,9262/ US\$1,00

As notas explicativas anexas são parte integrante das demonstrações financeiras consolidadas.



WILSON, SONS REPORTS 2nd QUARTER 2008 RESULTS

“Strong quarterly earnings, a positive outlook going forward”

Date of Release:
August 11, 2008

Related Events:

Conference Call - Portuguese

Thursday (August 14, 2008)
10:00 am (Brasília local time)
Tel.: + 55 2188-0188
Dial In Code: Wilson Sons

Conference Call - English

Thursday (August 14, 2008)
12:00 pm (Brasília local time)
Tel.: + 1 404 665-9589
Dial In Code: 57458174

Contact:

Felipe Gutterres
*Legal Representative &
Investor Relations*

Sandra Calçado
Investor Relations Manager
ri@wilsonsons.com.br

Investor Relations
Rua Jardim Botânico, 518
3º andar
Rio de Janeiro – RJ – Brasil
Tel.: + 55 (21) 2126-4222
www.wilsonsons.com/ir

Rio de Janeiro, Brazil – August 11, 2008 – Wilson Sons Limited (“the Company” or “Wilson, Sons”) reports today its results for the Second Quarter 2008 (2Q08) and First Half 2008 (1H08). Through its subsidiaries, the Company (Bovespa: “WSO11”) is one of Brazil’s largest providers of integrated port and maritime logistics and supply chain solutions. With a business track record of over 170 years, Wilson, Sons provides a comprehensive set of services to participants in domestic and international trade, and has its principal operations divided into six business segments: port terminals, towage, logistics, shipping agency, offshore, and non-segmented activities.

The following interim operating and financial information, except as otherwise indicated, is presented on a consolidated basis and expressed in US Dollars (USD), in accordance with International Financial Reporting Standards and International Accounting Standards Number 34 (IAS 34).

HIGHLIGHTS

- **Strong operating performance in 2Q08 and 1H08, mainly as a result of high growth in port terminals, towage, and offshore;**
- **Net income reached USD 25.6 million in 2Q08, up by 178.6% when compared to figures in the prior-year quarter (2Q07);**
- **2Q08 EBITDA nearly doubled over 2Q07, to USD 30.9 million;**
- **Quarterly margins also remained high, as the Company’s two leading businesses (port terminals and towage) posted 37.1% and 39.0% EBITDA Margin in 2Q08, respectively;**
- **CAPEX also higher in 2Q08, up by 37.8% over 2Q07 figures;**
- **Net cash position of USD 39.4 million (as of June 30, 2008). Debt is 90% long term and 96% denominated in US Dollars.**

HIGHLIGHTS	2Q08	2Q07	Chg. (%)	1H08	1H07	Chg. (%)
Net Revenues (USD million)	127.2	100.1	27.1	248.4	182.7	36.0
Operating Profit (USD million)	25.2	12.0	110.2	42.0	27.0	55.3
Operational Margin (%)	19.8	12.0	7.8 p.p.	16.9	14.8	2.1 p.p.
EBITDA (USD million)	30.9	16.1	91.8	52.6	35.3	49.0
EBITDA Margin (%)	24.3	16.1	8.2 p.p.	21.2	19.3	1.8 p.p.
Net Income (USD million)	25.6	9.2	178.6	38.8	21.2	83.1
Net Margin (%)	20.1	9.2	11.0 p.p.	15.6	11.6	4.0 p.p.
CAPEX (USD million)	19.5	14.1	37.8	36.4	27.2	34.2
NET DEBT / CASH POSITION	06/30/2008	03/31/2008		12/31/2007		
Net Debt / Cash (USD million)	-39.4	-48.4		-48.2		



Letter from Management

Wilson, Sons has filed today its Second Quarter 2008 (2Q08) results, which confirm the positive fundamentals of the Company. We are pleased with 2Q08 and 1H08 results, and present a brief discussion of the Company's performance, as follows, including the main growth drivers and business strategy we intend to pursue.

Strong quarterly earnings results

2Q08 consolidated net income reached USD 25.6 million, 178.6% higher than figures in the prior-year quarter (2Q07), of USD 9.2 million. This result was mainly driven by favourable pricing and the focus on high profit services in the period. Our port terminals and towage businesses, combined, accounted for over two-thirds (67.2%) of the Company's consolidated net revenues in 2Q08, as consolidated EBITDA increased by 42.7% in port terminals and by 48.8% in towage, when compared to 2Q07. We also highlight consistent growth in 2Q08 at our offshore business and in services rendered to third parties at our shipyard.

Year-to-date, Wilson, Sons also reported strong results. 1H08 consolidated net income increased by 83.1%, when compared to 1H07, while EBITDA figures also rose sharply in the period, by 49.0% over 1H07, reaching USD 52.6 million. Wilson, Sons' overall positive performance, both quarterly and year-to-date, supports our optimistic view of the Company's integrated business model, despite a challenging business environment, marked by a weakening US Dollar (as the Real managed to gain 5% in the quarter and 16% over 2Q07, against the US Dollar), and also by rising inflation (up by 2% in 2Q08 and by 6% in the last 12 months, respectively, as measured by IPCA, a consumer price index).

A positive outlook going forward

Wilson, Sons is determined to take advantage of its main growth drivers. The combination of financial health, with synergic opportunities – arising from trade flow, stable macroeconomic fundamentals, and a booming oil and gas industry – position the Company to grow sustainably, while taking advantage of the IPO proceeds and friendly funding available.

Going forward, we intend to expand our shipyard, which, in turn, will make new projects viable, especially in offshore and towage activities. For instance, we can build new vessels to provide services to the oil and gas industry, to compete in Petrobras' new public tenders, and to take advantage of new opportunities arising in the spot market for oil supply vessels (OSVs). By year-end 2008, we intend to deliver at least one additional tugboat and one platform supply vessel (PSV).

We will continue to invest in infrastructure and capacity expansion at our port terminals and to deliver new tugboats to market, providing high profit services to vessels with greater deadweight and offering alternative solutions for the support to offloading activities. As for our logistics business, we expect to broaden the portfolio of clients, to improve margins, and to accelerate growth. Finally, we will continue to assess the viability of new projects, both domestically and in South America.



Port Terminals

Wilson, Sons' port terminals include two container terminals located in Brazil (Tecon Rio Grande and Tecon Salvador), offering assistance in port operations for loading and unloading of vessels, storage, and auxiliary services. The Company also operates Brasco, a terminal which provides support services to the oil and gas industry.

2Q08 net revenues up by 21.3% over 2Q07, +23.6% in 1H08 versus 1H07

In 2Q08, port terminals posted USD 44.8 million in net revenues and benefited, mainly, by margin recovery, warehousing activities, and better mix in services provided. The positive impact derived from the nature of containers handled (full-to-empty ratio), which compensated for lower volumes in 2Q08, when compared to 2Q07 figures.

Also in 2Q08, the Company increased its revenues from warehousing-related services as compared to 2Q07, mainly due to higher imports and IRS (Internal Revenue Service) auditors on strike, which delayed clearance of cargo in container terminals nationwide. Growth in cabotage services had a positive impact on quarterly performance as well.

2Q08 EBITDA 42.7% higher over 2Q07, as margins grew steadily as well

In spite of the unfavourable exchange rate environment (from a weakening US Dollar), which had a negative impact on exports in the quarter, port terminals managed to maintain the volume of full containers handled in 2Q08 in line with 2Q07 figures. The reduction in the total volume of containers handled in 2Q08 was caused by the lower volume of empty containers.

2Q08 EBITDA improved by 42.7% when compared to 2Q07 and reached USD 16.6 million, having also benefited from fiscal credits, explained in the "Consolidated Results" section. EBITDA Margin also increased in 2Q08 over 2Q07, by 5.6 percentage points (p.p.).

Outlook going forward

As from the second half of 2008, capacity at Tecon Rio Grande is expected to increase by 60%. All necessary equipment is in place, including gantry cranes and RTGs (rubber tire gantry). The challenge Wilson, Sons now faces is to implement its strategy to expand capacity at Tecon Salvador as well, and also improve equipment and infrastructure, so as to take advantage of market growth prospects in the northeastern region of the country.

The table below also highlights the Company's 2Q08 and 1H08 results in port terminals:

PORT TERMINALS	2Q08	2Q07	Chg. (%)	1H08	1H07	Chg. (%)
Net Revenues (USD million)	44.8	36.9	21.3	82.7	66.9	23.6
Operating Profit (USD million)	14.0	10.2	37.4	23.7	18.3	29.5
Operational Margin (%)	31.4	27.7	3.7 p.p.	28.7	27.3	1.3 p.p.
EBITDA (USD million)	16.6	11.6	42.7	28.4	21.1	34.7
EBITDA Margin (%)	37.1	31.5	5.6 p.p.	34.4	31.6	2.8 p.p.



Port Terminals (Continued)

The following tables show Wilson, Sons' operational indicators, through a breakdown in volumes at the Company's port terminals, Tecon Rio Grande and Tecon Salvador, in addition to key financials derived from Brasco:

PORT TERMINALS - TOTAL *	2Q08	2Q07	Chg. (%)	1H08	1H07	Chg. (%)
OPERATIONAL INDICATORS (TEUs)						
Deep Sea						
Full	95,113	100,558	-5.4	190,086	190,276	-0.1
Empty	43,156	65,612	-34.2	94,261	117,525	-19.8
Cabotage						
Full	14,199	12,200	16.4	25,717	22,101	16.4
Empty	16,680	15,191	9.8	31,514	29,652	6.3
Others (shifting, transshipment, and inland navigation)						
Full	21,906	23,972	-8.6	45,469	46,807	-2.9
Empty	7,100	6,906	2.8	12,021	13,425	-10.5
TOTAL	198,154	224,439	-11.7	399,068	419,786	-4.9

* Tecon Salvador, Tecon Rio Grande and Santos (no longer in operations since year-end 2007) and Fortaleza Public Port Operations included

PORT TERMINALS - TECON SALVADOR	2Q08	2Q07	Chg. (%)	1H08	1H07	Chg. (%)
OPERATIONAL INDICATORS (TEUs)						
Deep Sea						
Full	28,891	31,078	-7.0	59,182	59,042	0.2
Empty	2,651	9,288	-71.5	5,841	14,412	-59.5
Cabotage						
Full	5,965	5,892	1.2	10,768	10,862	-0.9
Empty	12,503	12,094	3.4	25,388	22,818	11.3
Others (shifting, transshipment, and inland navigation)						
Full	5,466	5,971	-8.5	9,966	11,249	-11.4
Empty	333	455	-26.8	1,265	1,183	6.9
TOTAL	55,809	64,778	-13.8	112,410	119,566	-6.0

PORT TERMINALS - TECON RIO GRANDE	2Q08	2Q07	Chg. (%)	1H08	1H07	Chg. (%)
OPERATIONAL INDICATORS (TEUs)						
Deep Sea						
Full	66,222	67,773	-2.3	129,600	127,870	1.4
Empty	40,505	54,327	-25.4	86,893	99,599	-12.8
Cabotage						
Full	8,234	6,308	30.5	14,949	11,239	33.0
Empty	4,177	3,097	34.9	6,126	6,834	-10.4
Others (shifting, transshipment, and inland navigation)						
Full	16,440	17,848	-7.9	35,462	35,327	0.4
Empty	6,767	6,344	6.7	10,733	11,991	-10.5
TOTAL	142,345	155,697	-8.6	283,763	292,860	-3.1

OIL & GAS INDUSTRY TERMINAL	2Q08	2Q07	Chg. (%)	1H08	1H07	Chg. (%)
BRASCO REVENUES (USD million)						
Contract Revenues (%)	38	73	-48.3	40	67	-40.6
SPOT Revenues (%)	62	27	129.6	60	33	84.3
Average Amount of Contracts (#)	2.0	5.0	-60.0	2.0	4.1	-51.0

NET REVENUE BREAKDOWN *	2Q08	2Q07	Chg. (%)	1H08	1H07	Chg. (%)
CONTAINER TERMINALS (%) **						
WAREHOUSING (%)	18.6	13.5	5.0 p.p.	17.5	14.4	3.1 p.p.
OTHER SERVICES (%) ***	22.8	22.5	0.3 p.p.	21.4	22.5	-1.0 p.p.
TOTAL (%)	100.0	100.0		100.0	100.0	

* Only considering Container Terminals

** Deep Sea, Cabotage, Shifting, Transshipment, and Inland Navigation

*** Depot, container stuffing/stripping, energy supply, container reefers monitoring, container movements, and other auxiliary services



Towage

Among the leading services Wilson, Sons' towage business provides are harbour towage, ocean towage, rescue assistance through salvage operations, and support to operations in the offshore industry.

2Q08 net revenues up by 15.0% over 2Q07, +19.1% in 1H08 versus 1H07

In 2Q08, net revenues from towage activities reached USD 40.7 million, a 15% increase over 2Q07, mainly due to a better mix in harbour manoeuvres, higher margins, as well as from services delivered to vessels with greater deadweight. Also, a greater number of special operations positively impacted performance in the quarter (i.e. support operations to offloading activities via the Company's tugboat Volans; assistance to salvage and ocean towage), when compared to 2Q07 figures.

2Q08 EBITDA up by 48.8% over 2Q07, as Margin 8.9 p.p. higher than 2Q07

A combination of pricing strategy and more profitable services rendered in 2Q08 were mainly responsible for a 48.8% rise in EBITDA over 2Q07 figures. EBITDA reached 15.9 million in 2Q08, as the number of special operations (carrying higher margins) increased in the period and reversed contingency provisions (in the amount equivalent to USD 0.9 million), as well as a fiscal credit of USD 1.6 million, positively impacted 2Q08 results, when compared to the previous-year quarter.

By excluding contingency provisions and fiscal credit, 2Q08 EBITDA would still reach USD 13.4 million, or a 25% rise over 2Q07 figures. 2Q08 EBITDA Margins were up in the quarter by 8.9 percentage points, versus 2Q07 figures.

Outlook going forward

Wilson, Sons intends to continue to take advantage of the spot market in the oil & gas industry, via its Volans and Aquarius tugboats, which help diversify towage activities and special operations, through the support to offloading and salvage. The Company will continue to invest, also, in new tools & equipment to strengthen its superior infrastructure.

The table below highlights the Company's 2Q08 and 1H08 results in the towage business:

TOWAGE	2Q08	2Q07	Chg. (%)	1H08	1H07	Chg. (%)
Net Revenues (USD million)	40.7	35.4	15.0	77.0	64.6	19.1
Operating Profit (USD million)	14.4	9.5	51.2	24.6	17.9	37.3
Operational Margin (%)	35.5	27.0	8.5 p.p.	31.9	27.7	4.2 p.p.
EBITDA (USD million)	15.9	10.7	48.8	27.4	21.0	30.4
EBITDA Margin (%)	39.0	30.2	8.9 p.p.	35.6	32.5	3.1 p.p.
# of Manoeuvres	13,929	13,458	3.5	28,568	27,763	2.9
NET REVENUE BREAKDOWN	2Q08	2Q07	Chg. (%)	1H08	1H07	Chg. (%)
Total Revenues (%)						
Harbour Manoeuvres	90.1	94.3	-4.2 p.p.	91.5	95.3	-3.8 p.p.
Special Operations	9.9	5.7	4.2 p.p.	8.5	4.7	3.8 p.p.



Logistics

Among the logistics services Wilson, Sons provides are supply chain solutions and product distribution, including general services in storage, bonded warehousing, distribution systems, road and multimodal transportation, as well as Non Vessel Operating Common Carrier (“NVOCC”).

2Q08 net revenues up by 54.9% over 2Q07, +52.2% in 1H08 versus 1H07

In 2Q08, net revenues reached USD 22.5 million, driven also by the positive impact, in this case, from a weakening US Dollar. Activities in the Company’s bonded warehouse (EADI), located in Santo André, contributed positively as well, mainly as a result of higher import volumes and number of value-added goods stored.

2Q08 EBITDA fell by 14.5% versus 2Q07, 35.1% higher in 1H08 over 1H07

EBITDA in 2Q08 decreased relative to 2Q07 figures, to USD 0.8 million. Year-to-date, however, EBITDA ended the period up by 35.1%, when compared to 1H07, reaching USD 2.8 million in 1H08.

A number of factors having a negative impact in 2Q08 results, combined, included higher overhead costs (to support new operations in start-up phase, as well as higher fixed costs at EADI), improvements made to the commercial team responsible for increasing sales, and the review of its pricing strategy, which pressures margins in the near term but favours longer-term contracts with clients in the transportation industry.

Outlook going forward

The Company remains optimistic for the logistics business and expects to improve both margins and profitability in the near to medium term. Also, new and strategic operations are to begin in the second semester of 2008.

The table below highlights the Company’s 2Q08 and 1H08 results in the logistics business:

LOGISTICS	2Q08	2Q07	Chg. (%)	1H08	1H07	Chg. (%)
Net Revenues (USD million)	22.5	14.5	54.9	44.6	29.3	52.2
Operating Profit (USD million)	0.5	0.8	-37.6	2.2	1.8	23.5
Operational Margin (%)	2.2	5.4	-3.3 p.p.	4.9	6.1	-1.1 p.p.
EBITDA (USD million)	0.8	1.0	-14.1	2.8	2.1	35.1
EBITDA Margin (%)	3.7	6.6	-2.9 p.p.	6.2	7.0	-0.8 p.p.
# of Trips	16,248	16,806	-3.3	33,668	31,928	5.4
# of Operations	25	24	4.2	25	24	4.2



Shipping Agency

Wilson, Sons acts as the agent for shipowners, offering specific services related to vessel calls, documentation, control of containers, and demurrage control.

Net revenues flat in 2Q08 versus 2Q07, as well as in 1H08 relative to 1H07

Operating results show the Company's ability to serve 17.8% more vessel calls in 2Q08, as compared to 2Q07 figures, and 10.3% more vessel calls in 1H08 versus 1H07. However, the overall number of containers controlled decreased in 2Q08 versus 2Q07, having a significantly adverse impact on quarterly net revenues, which amounted to USD 5.1 million in 2Q08.

In order to reduce negative exposure to foreign exchange rate fluctuations, Wilson, Sons decided to repackage certain fees, which had been originally denominated in US Dollars, to new ones, expressed in Brazilian currency, rather. The Company also managed to increase prices charged for BL fees in 2Q08, when compared to 2Q07 figures.

EBITDA fell sharply in 2Q08 versus 2Q07, amid a weakening US Dollar

With margins under pressure, the shipping agency business ended 2Q08 lower than in 2Q07, mainly due to a weaker US Dollar in the quarter (16% lower than 2Q07) and higher personnel costs as a result of the new collective labour agreement. 2Q08 EBITDA amounted to USD 1.2 million. EBITDA Margin also decreased both quarterly and year-to-date.

On the other hand, a reversal in allowance for doubtful accounts, in the approximate amount of USD 0.6 million, helped, in part, ease the combination of negative factors which impacted the Company's shipping agency results.

Outlook going forward

The shipping agency segment faces a challenging business environment. However, Wilson, Sons believes that its nationwide presence, combined with longstanding expertise in operating with both liner and tramp vessels, will contribute to broaden the Company's portfolio of clients, while focusing on efforts to rebuild margins.

The table below highlights the Company's 2Q08 and 1H08 results in shipping agency:

SHIPPING AGENCY	2Q08	2Q07	Chg. (%)	1H08	1H07	Chg. (%)
Net Revenues (USD million)	5.1	5.2	-2.9	9.9	9.8	1.7
Operating Profit (USD million)	1.1	1.7	-32.9	1.7	3.1	-44.8
Operational Margin (%)	22.6	32.7	-10.1 p.p.	17.4	32.1	-14.7 p.p.
EBITDA (USD million)	1.2	1.9	-36.9	1.8	3.5	-47.5
EBITDA Margin (%)	23.4	36.0	-12.6 p.p.	18.3	35.4	-17.1 p.p.
# of Vessel Calls	1,528	1,297	17.8	3,011	2,731	10.3
BLs Issued	23,340	26,545	-12.1	46,033	52,883	-13.0
# of Containers Controlled	45,752	50,798	-9.9	92,157	101,596	-9.3



Offshore

Wilson, Sons provides support services related to the exploration and production of oil and gas, via platform supply vessels (PSVs) that transport equipment, drilling mud, and cement, among other materials, to and from offshore platforms and operating shore base.

2Q08 net revenues up by 55.9% over 2Q07, +63.9% in 1H08 versus 1H07

Quarterly net revenues reached USD 4.4 million in 2Q08, mainly impacted by pricing and higher operating margins, as compared to 2Q07 figures. The Company's offshore performance also benefited, to a large extent, from start of operations by PSV Pelicano, in mid-May 2008. These operations were delivered at attractive daily rates, deriving from a renewable spot contract, which has been effective since May 2008.

2Q08 EBITDA up by 137.8% over 2Q07, as EBITDA Margin outperformed

2Q08 EBITDA in offshore activities amounted to USD 2.1 million, more than doubling 2Q07 figures, partially as a result of early delivery to market of PSV Pelicano. In addition, there was an increase in daily rates, between the months of March and May of 2008, resulting in quarterly EBITDA Margins 16.4 percentage points higher than in 2Q07.

Outlook going forward

PSV Atobá, the fifth unit in Wilson, Sons' fleet, is expected to become operational by September of 2008. By the end of 2010, the Company expects to deliver two additional PSVs to market.

Also, given the expansion plan at its shipyard, the Company intends to compete for additional contracts in the future, including new Petrobras bids for PSVs and AHTSs (anchor handlers).

The table below highlights the Company's 2Q08 and 1H08 results in the offshore business:

OFFSHORE	2Q08	2Q07	Chg. (%)	1H08	1H07	Chg. (%)
Net Revenues (USD million)	4.4	2.8	55.9	7.6	4.6	63.9
Operating Profit (USD million)	1.1	0.0	N/A	1.5	0.4	303.9
Operational Margin (%)	25.9	-1.6	27.4 p.p.	20.3	8.2	12.1 p.p.
EBITDA (USD million)	2.1	0.9	137.8	3.2	1.7	91.4
EBITDA Margin (%)	47.7	31.3	16.4 p.p.	42.9	36.7	6.2 p.p.
# of PSVs	4	3	33.3	4	3	33.3
# of Days in Operation	301	254	18.4	574	434	32.2



Non-Segmented Activities

Combining services rendered to third parties at its shipyard, located in Guarujá (São Paulo), with the Company's ownership interest in the dredging company Dragaport*, Non-Segmented Activities include general management costs, related to back-office services, which are provided to all of the Company's business segments.

2Q08 net revenues up by 87.2% over 2Q07, +258.3% in 1H08 versus 1H07

In late 2007, the Company initiated construction of new PSVs for third parties at its shipyard, under a USD 100 million contract. 2Q08 net revenues at its non-segmented activities derived solely from such shipyard operations, and amounted to USD 9.9 million.

2Q08 EBITDA also higher when compared to 2Q07 figures

Recognition, in 2Q08, of USD 2.4 million in operating profit, derived from partial construction of PSVs to third parties, was a significant factor which positively impacted EBITDA figures in the period, as compared to 2Q07. The impact from future construction activities will continue to be accounted for upon completion of each phase of the contract.

Outlook going forward

The shipyard, as a strategic asset to the Company, plays an important role in the growth of its integrated businesses, as its expansion will allow for some of the Company's new projects to be put into place successfully. Also, the Company intends to continue to invest in professional qualification and the career development of its staff, in line with the Company's business philosophy and guiding principles.

The table below highlights the Company's 2Q08 and 1H08 results related to non-segmented activities:

NON-SEGMENTED ACTIVITIES	2Q08	2Q07	Chg. (%)	1H08	1H07	Chg. (%)
Net Revenues (USD million)	9.9	5.3	87.2	26.7	7.5	258.3
Operating Profit (USD million)	-6.0	-10.2	-41.1	-11.8	-14.5	-18.7
Operational Margin (%)	-	-	-	-	-	-
EBITDA (USD million)	-5.6	-9.9	-42.9	-11.1	-14.0	-21.1
EBITDA Margin (%)	-	-	-	-	-	-

(*) At the end of 2007, Dragaport sold its main assets, namely 2 dredges, to a U.S. company, Great Lakes.



Consolidated Results

The table below shows a breakdown in 2Q08 and 1H08 results, intended to illustrate the following comments on the Company's consolidated performance, as compared to respective 2007 figures:

Consolidated (USD million)	2Q08	2Q07	Chg. (%)	1H08	1H07	Chg. (%)
Net Revenues	127.2	100.1	27.1	248.4	182.7	36.0
Raw Materials	17.6	11.4	55.2	43.9	22.5	95.5
Personnel Expenses	38.6	30.0	28.7	70.8	51.6	37.2
Other operating expenses	40.2	42.5	-5.4	81.4	73.9	10.2
Profit on disposal of PPE*	0.2	-0.1	N/A	0.2	0.5	-54.9
EBITDA	30.9	16.1	91.8	52.6	35.3	49.0
Depreciation & Amortisation Expenses	5.7	4.1	38.1	10.6	8.3	28.3
Operating Profit	25.2	12.0	110.2	41.9	27.0	55.3

(*) Property, Plant, and Equipment

2Q08 net revenues up by 27.1% over 2Q07, +36.0% in 1H08 versus 1H07

Strong performance in 2Q08 and 1H08, relative to 2007 results, mainly derived from activities in port terminals, towage, and offshore, as well as from positive results at the Company's shipyard. As illustrated above, 2Q08 net revenues reached USD 127.2 million, 27.1% higher than results in the prior-year quarter (2Q07), and 1H08 results increased by 36.0%, when compared to 1H07 figures.

Cost of raw materials up by 55.2% in 2Q08 over 2Q07, +95.5% in 1H08 versus 1H07

Costs related to inputs and raw materials increased in 2Q08, when compared to 2Q07, given construction activities for PSVs to third parties at the Company's shipyard, which also impacted 1H08 results. Higher consumption of fuel at port terminals (from more equipment into operation) and towage activities (derived from a higher number of special operations delivered in 2Q08 and, thus, in 1H08 as well), combined, were partially responsible for such increase in costs, when compared to 2Q07 and 1H07 results.

Personnel expenses up by 28.7% in 2Q08 over 2Q07, +37.2% in 1H08 versus 1H07

Higher personnel expenses negatively impacted the Company's 2Q08 and year-to-date results, when compared to respective 2007 figures, as a result, mainly, of (i) collective labour agreement (5.8% higher, both quarterly and year-to-date); (ii) an increase in headcount, especially in the port terminals, offshore, and shipyard businesses; (iii) accounting provision for phantom stock-options, in the amount equivalent to USD 1.7 million in 2Q08 and USD 2.6 million in 1H08; impact of USD 2.1 million (in 2Q08) and USD 3.3 million (in 1H08) from payment referring to profit sharing program expenses, including provision adjustments in 2008, as well as reversal of 2007 provisions; and, lastly, (iv) due to a weakening US Dollar, both quarterly (-16%) and year-to-date (-17%).



Consolidated Results (Continued)

Other operating expenses in 2Q08 generated savings of 5.4% over 2Q07, +10.2% in 1H08 versus 1H07

In 2Q08, other operating expenses were positively impacted by lower costs, when compared to 2Q07 figures, from items that included rental of tugs, reversal in provisions for contingencies (net effect equivalent to USD 1.9 million) and allowance for doubtful accounts (net effect equivalent to USD 0.5 million), as well as from fiscal credits in the amount of USD 3.7 million. Also, the equivalent to USD 0.6 million in savings derived from the absence of CPMF tax charges in 2Q08. On the other hand, costs related to freights and service costs increased in 1H08, as compared to 1H07 figures, as a result of higher volume of operations in the period.

2Q08 EBITDA nearly doubled, up by 91.8% over 2Q07, +49.0% in 1H08 versus 1H07

Quarterly and year-to-date performance in the port terminals, towage, and offshore businesses, combined, were mostly responsible for growth in EBITDA and for higher EBITDA Margins, when compared to 2Q07 and 1H07 figures. A series of items impacted the Company's 2Q08 and 1H08 results and will be reflected in future quarterly results as well.

These items had a net effect of USD 3.0 million (in 2Q08) and USD 1.1 million (in 1H08) and included provisions relating to the Company's phantom stock options, profit sharing program, contingencies, as well as allowance for doubtful accounts. Fiscal credits^(*) in the amount of USD 3.7 million also had a positive impact on the Company's consolidated results, both quarterly and year-to-date, as compared to respective 2007 figures.

The table below shows a breakdown in EBITDA figures, presented by business segment:

EBITDA (USD million)	2Q08	2Q07	Chg. (%)	1H08	1H07	Chg. (%)
Port Terminals	16.6	11.6	42.7	28.4	21.1	34.7
Towage	15.9	10.7	48.8	27.4	21.0	30.4
Logistics	0.8	1.0	-14.1	2.8	2.1	35.1
Shipping Agency	1.2	1.9	-36.9	1.8	3.5	-47.5
Offshore	2.1	0.9	137.8	3.2	1.7	91.4
Non-Segmented Activities	-5.6	-9.9	-42.9	-11.1	-14.0	-21.1
Total	30.9	16.1	91.8	52.6	35.3	49.0

(*) Recognition of fiscal credits, derived from recovery of overpaid taxes in the past.



Consolidated Results (Continued)

2Q08 net financial revenues up by 182.2% over 2Q07, +118.6% in 1H08 versus 1H07

Financial revenues increased by USD 6.0 million in 2Q08, when compared to 2Q07 figures, mainly due to an increase in cash investment balance, resulting from IPO proceeds at the end of April 2007, and also to operating cash flow generation.

In addition, the Company posted foreign exchange gains on cash invested in Brazilian currency, which, in accordance with IFRS rules, is accounted for as financial revenues, as illustrated in the following table:

FINANCIAL REVENUES and EXPENSES (USD million)	2Q08	2Q07	Chg. (%)	1H08	1H07	Chg. (%)
Financial Revenues	10.4	4.4	135.2	14.2	7.5	88.1
Financial Expenses	-2.0	-1.4	42.6	-4.0	-2.8	40.5
Net Financial Revenues	8.4	3.0	182.2	10.3	4.7	118.6

2Q08 net income up by 178.6% over 2Q07, +83.1% in 1H08 versus 1H07

Net income increased in 2Q08, reaching USD 25.6 million. In 1H08, net income rose to USD 38.8 million.

CAPEX up by 37.8% in 2Q08 over 2Q07, +34.2% in 1H08 versus 1H07

2Q08 and 1H08 CAPEX figures reached USD 19.5 million and USD 36.4 million, respectively, which were invested mainly into port terminals, towage, and offshore activities. Projects under way in the quarter included expansion of the third berth at Tecon Rio Grande, followed by acquisition of equipment for Tecon Rio Grande and Tecon Salvador, leasing of equipment for the logistics business, and also investments in the construction of new tugboats and in PSV Atobá.

CAPEX (USD million)	2Q08	2Q07	Chg. (%)	1H08	1H07	Chg. (%)
Port Terminal	6.8	3.8	78.7	12.9	8.7	48.8
Towage	4.6	5.5	-16.1	7.6	7.9	-4.3
Logistics	3.3	0.4	831.8	4.4	0.4	994.5
Shipping Agency	0.1	0.4	-67.9	0.3	0.4	-39.7
Offshore	4.3	3.8	12.3	10.7	9.2	15.6
Non-Segmented Activities	0.3	0.2	14.4	0.6	0.5	18.6
Total	19.5	14.1	37.8	36.4	27.2	34.2



Consolidated Results (Continued)

Net cash position of USD 39.4 million, as of June 30, 2008

When compared to 2Q07 results, total debt increased by USD 17.5 million in 2Q08, reaching USD 161.6 million, as of June 30, 2008. Additional funds were released by BNDES and by IFC, for expansion of the Company's current fleet of vessels and capacity expansion at Tecon Salvador, respectively.

Almost 90% of Wilson, Sons' total debt is long term, as of June 30, 2008. The Company's debt denominated in foreign currency (US Dollar) accounted for 96% of total debt, as of the same date.

Also, cash and cash equivalents reached USD 201.0 million in the period, including net proceeds from the IPO. Compared to the position as of March 31, 2008, cash generated throughout 2Q08 was absorbed by partial repayment of the Company's debt, as well as by new investments and payment in full of USD 16.0 million in annual dividends to shareholders, in May 2008.

The table below illustrates most recent changes in the Company's debt profile:

NET DEBT (USD million)	06/30/2008	03/31/2008	12/31/2007
Short Term	15.6	14.0	14.7
Long Term	146.0	130.1	134.8
Total Debt	161.6	144.1	149.5
(-) Cash and Equivalents	-201.0	-192.5	-197.7
(=) Net Debt/Cash	-39.4	-48.4	-48.2

TOTAL DEBT (USD million)	06/30/2008	03/31/2008	12/31/2007
R\$ Denominated	6.0	0.1	0.1
USD Denominated	155.6	144.0	149.4
Total Debt	161.6	144.1	149.5



Contact Us

For further information regarding Wilson, Sons, please contact:

Felipe Gutterres

Legal Representative & Investor Relations

E-mail: ri@wilsonsons.com.br

Telephone: + 55 (21) 2126-4222

Sandra Calcado

Investor Relations Manager

E-mail: sandra.calcado@wilsonsons.com.br

Telephone: + 55 (21) 2126-4263

Related Events

**Conference Call & Live Webcast
(Portuguese)**

Thursday (August 14, 2008)
9:00 am (US EST) / 10:00 am (Brasília)
Dial in access: +55 11 2188-0188
Conference ID: Wilson Sons

Replay

(Available online through August 21, 2008):
Telephone: +55 11 2188-0188

**Conference Call & Live Webcast
(English)**

Thursday (August 14, 2008)
11:00 am (US EST) / 12:00 pm (Brasília)
Dial in access: +1 404 665-9589
Conference ID: 57458174

Replay

(Available online through August 21, 2008):
Telephone: +1 706 645-9291

Live webcast available online at www.wilsonsons.com/ir



Condensed Consolidated Income Statement

WILSON SONS LIMITED AND SUBSIDIARIES

CONDENSED CONSOLIDATED INCOME STATEMENT FOR THE PERIODS ENDED JUNE 30, 2008 AND 2007

(Amounts expressed in thousands, unless otherwise noted – Brazilian real amounts are the result of a Convenience Translation)

	Note	Three-month period ending		Six-month period ending		Three-month period ending		Six-month period ending	
		June 30, 2008		June 30, 2007		June 30, 2008		June 30, 2007	
		US\$	US\$	US\$	US\$	B\$	B\$	B\$	B\$
REVENUE	4	127,223	100,067	248,443	182,671	202,526	192,749	395,496	351,861
Raw materials and consumables used		-17,625	-11,359	-43,901	-22,459	-28,057	-21,880	-69,886	-43,261
Personnel expenses	5	-38,644	-30,034	-70,767	-51,576	-61,517	-57,851	-112,654	-99,346
Depreciation and amortisation expense		-5,702	-4,129	-10,636	-8,288	-9,077	-7,953	-16,931	-15,964
Other operating expenses	6	-40,199	-42,490	-81,431	-73,870	-63,993	-81,844	-129,630	-142,288
Profit on disposal of property, plant and equipment		172	53	241	534	265	-102	384	1,029
OPERATING PROFIT		25,232	12,002	41,949	27,012	40,167	23,119	66,779	52,031
Investment income	7	10,350	4,401	14,163	7,530	16,476	8,477	22,546	14,504
Finance costs	7	-2,014	-1,412	-3,951	-2,813	-3,206	-2,720	-6,290	-5,418
PROFIT BEFORE TAX	8	33,568	14,991	52,161	31,729	53,437	28,876	83,035	61,117
Income tax expense		-7,933	-5,745	-13,350	-10,505	-12,629	-11,066	-21,252	-20,235
PROFIT FOR THE PERIOD		25,635	9,246	38,811	21,224	40,808	17,810	61,783	40,882
Attributable to:									
Equity holders of parent		25,549	8,913	38,591	20,563	40,671	17,169	61,433	39,608
Minority interests		86	333	220	661	137	641	350	1,274
Earnings per share		25,635	9,246	38,811	21,224	40,808	17,810	61,783	40,882
Basic and diluted (in cents)	23	35.36	15.06	54.26	49.06	57.26	29.06	86.46	93.06

Exchange rates

06/30/08 – R\$1.5919/US\$1.00

12/31/07 – R\$1.7713/US\$1.00

06/30/07 – R\$1.5662/US\$1.00

The accompanying notes are an integral part of the consolidated financial statements.



Condensed Consolidated Balance Sheet

WILSON SONS LIMITED AND SUBSIDIARIES

CONDENSED CONSOLIDATED BALANCE SHEETS
AS OF JUNE 30, 2008 AND DECEMBER 31, 2007

(Amounts expressed in thousands, unless otherwise noted – Brazilian real amounts are the result of a Convenience Translation)

	Note	2008 US\$	2007 US\$	Convenience Translation	
				2008 R\$	2007 R\$
NON-CURRENT ASSETS					
Goodwill	9	13,132	13,132	20,905	23,261
Other intangible assets	10	2,096	2,041	3,337	3,615
Property, plant and equipment	11	281,891	252,105	448,742	446,554
Deferred tax assets	17	19,255	12,713	30,652	22,519
Available for sale investment	12	0	6,466	0	11,453
Other non-current assets		13,155	11,123	20,941	19,701
Total non-current assets		<u>329,529</u>	<u>297,580</u>	<u>524,577</u>	<u>527,103</u>
CURRENT ASSETS					
Available for sale investment	12	7,204	0	11,468	0
Inventories	13	9,308	7,379	14,817	13,070
Trade and other receivables	14	84,793	72,755	134,982	128,871
Cash and cash equivalents	15	201,020	197,688	320,004	350,165
Total current assets		<u>302,325</u>	<u>277,822</u>	<u>481,271</u>	<u>492,106</u>
TOTAL ASSETS		<u>631,854</u>	<u>575,402</u>	<u>1,005,848</u>	<u>1,019,209</u>
EQUITY AND LIABILITIES					
CAPITAL AND RESERVES					
Share capital	23	9,905	9,905	15,768	17,545
Capital reserves		146,334	146,334	232,949	259,201
Profit reserve		1,981	0	3,154	0
Unrealized gain in investments		2,827	2,341	4,500	4,147
Retained earnings		162,515	141,912	258,708	251,368
Translation reserve		21,795	15,807	34,695	27,999
Equity attributable to equity holders of the parent		345,357	316,299	549,774	560,260
Minority interests		6,073	5,254	9,668	9,306
Total equity		351,430	321,553	559,442	569,566
NON-CURRENT LIABILITIES					
Bank loans	16	145,982	134,744	232,389	238,672
Deferred tax liabilities	17	11,778	10,807	18,749	19,142
Provisions for contingencies	18	11,884	12,484	18,918	22,113
Obligations under finance leases	19	4,716	1,441	7,507	2,552
Total non-current liabilities		<u>174,360</u>	<u>159,476</u>	<u>277,563</u>	<u>282,479</u>
CURRENT LIABILITIES					
Trade and other payables	20	86,539	78,042	137,761	138,236
Current tax liabilities		2,341	742	3,727	1,315
Obligations under finance leases	19	1,553	869	2,472	1,539
Bank overdrafts and loans	16	15,631	14,720	24,883	26,074
Total current liabilities		<u>106,064</u>	<u>94,373</u>	<u>168,843</u>	<u>167,164</u>
Total liabilities		<u>280,424</u>	<u>253,849</u>	<u>446,406</u>	<u>449,643</u>
TOTAL EQUITY AND LIABILITIES		<u>631,854</u>	<u>575,402</u>	<u>1,005,848</u>	<u>1,019,209</u>

Exchange rates

06/30/08 - R\$1.5919/ US\$1.00

12/31/07 - R\$1.7713/ US\$1.00

06/30/07 - R\$1.9262/ US\$1.00

The accompanying notes are an integral part of the consolidated financial statements.